



Technico commercial SAV /pièces détachées - magasinier - 89-10

Date :	13/10/2022	Localisation :	4 le bas la ruelle aux chats, 89100 Gron (89 - Yonne)
Réf. :	9924968	Rémunération :	
Type de contrat :	CDI	Formation :	BAC Professionnel
Expérience :	2-5 ans		

Description de l'entreprise :

SOMTP Centre en quelques mots : siège social à St Pryvé St Mesmin (45), plus de 50 ans d'existence, 61 collaborateurs, 39 MEUR en 2021, concessionnaire exclusif Liebherr de matériels de travaux publics, assure la distribution de marques à forte image en région Centre Val de Loire et Bourgogne. Réalise l'entretien, la réparation des matériels neufs et d'occasion destinés à tous les acteurs opérants dans les domaines du BTP, de l'industrie et du recyclage.

Poste proposé :

Être acteur du développement d'une entreprise dynamique en pleine croissance, vivre une expérience enrichissante, apporter un service de qualité à ses interlocuteurs, attirer pour les belles machines... Venez rejoindre nos équipes : chaque personnalité est différente et chacun apporte son savoir-faire à l'entreprise. Pour apporter le meilleur service à nos clients, nous donnons une nouvelle dynamique à notre force de vente en SAV, nous recherchons

Technico-commercial SAV/pièces détachées itinérant (F/H) en CDI Secteur de l'Yonne (89) et de l' Aube (10)

Rattaché au responsable service pièces de rechange du siège, vos missions principales seront :

Organiser une permanence pour l'accueil des clients à l'agence et commandes comptoir

Prendre en charge les appels des clients pour les commandes comptoir Etablir les devis et les transmettre aux clients / suivre et relancer / obtenir les bons de commande

Passer les commandes chez les fournisseurs/assurer le suivi/les réceptions dans l'ERP (Mistral) Promouvoir la vente de pièces détachées (pièces d'usure, d'entretien...) et de prestation SAV (FAP, Climatisation, chaudronnerie, contrat d'entretien ...) auprès des clients

Assurer la fidélisation des clients existants et prospecter de nouveaux clients

Promouvoir les outils Liebherr (LIDAT et MY LIEBHERR) et former les clients à leurs utilisations Toutes ces missions étant réalisées en parfaite cohérence avec notre politique en matière de sécurité, environnement et qualité (Label SE+)

Profil recherché :

De formation technique (connaissance des pièces détachées et lecture de schémas et vue éclatées) et/ou commerciale, vous justifiez d'une première expérience de vente idéalement (2-5 ans) auprès de professionnels du BTP ou dans le secteur du matériel agricole. Permis B obligatoire

Bon relationnel, rigueur et organisation sont les atouts de votre réussite à ce poste

Pour postuler, cliquer ici : <http://app.mytalentplug.com/redirection.aspx?ojid=DKGnJkiAtueo2yYWo9/2Ug=>
